
TECOFI recherche un(e) :

TECHNICO-COMMERCIAL ITINERANT secteur EST (H/F) en CDI

Notre société est spécialisée dans la fabrication et la distribution de gammes complètes d'appareils de robinetterie destinés aux fluides industriels (pétrole, eau, gaz, agroalimentaire...). Reconnus pour nos capacités d'innovation et le haut niveau de qualité de nos produits, nous sommes fortement orientés vers l'international (75% du CA , 80 pays). Nous connaissons une croissance régulière et pérenne de nos activités et recherchons, dès que possible, notre Technico-commercial Itinérant pour le secteur de l'Est de la France.

Rattaché au responsable des ventes, vous assurez le développement du chiffre d'affaires et de nos parts de marché sur la zone grand Est. Vous mettez en place les actions commerciales visant à assurer la promotion de nos produits et à conquérir de nouveaux comptes. Votre mission sera de maintenir un contact direct avec les clients en leur apportant toute l'assistance technique et commerciale. Vous serez en permanente veille sur le suivi des ventes et le règlement des commandes.

Titulaire d'un DUT Technico-commercial ou issu d'une école de commerce, vous justifiez d'au moins trois ans dans un poste commercial terrain en industrie, idéalement dans un environnement proche du nôtre (robinetterie, vannes, pompes, fluides...). Vous disposez d'une bonne sensibilité à l'égard des outils informatiques.

Le poste sera en Home Office et nous vous mettrons à disposition une voiture de fonction afin de réaliser vos tournées ainsi qu'un téléphone portable, un ordinateur et une imprimante.

On dit de vous que vous avez un bon relationnel, que vous vous adaptez facilement et que vous êtes prêt à toujours relever des challenges ?

Pour nous rejoindre, merci de contacter notre service RH par mail : rh.tecofi@tecofi.fr.