



С. В. Луцкевич,

Tecofi'
VALVE DESIGNER - FRANCE

генеральный директор ООО «ТЕКОФИ РУС» (г. Москва)

ООО «ТЕКОФИ РУС» — торговый филиал компании TECOFI, французского производителя промышленной запорной арматуры для водоснабжения, кондиционирования и отопления, гражданского строительства и всех промышленных отраслей.

Armorg: *Добрый день, Сергей! Расскажите, какие события произошли в этом году в компании TECOFI и удачным ли он был для предприятия.*

С. Л.: Здравствуйте! В 2015 году компания TECOFI отпраздновала свой 30-летний юбилей. За время своего существования компания стала одним из лидеров в производстве и поставке широкого ассортимента запорной арматуры для различных отраслей промышленности более чем в 80 странах на всех континентах. Одним из основных событий уходящего года стало открытие и начало деятельности торгового филиала, компании ООО «ТЕКОФИ РУС» в Москве.

Armorg: *Что повлияло на решение открыть филиал, тем более в такой непростой момент для российской экономики?*

С. Л.: Продукция производства TECOFI с успехом применяется на объектах в России с 1998 года. Именно в этом, кризисном году наша компания была одним из первых европейских производителей, который пришел на российский рынок запорной арматуры.

Сегодня одной из целей компании является более активная поддержка наших партнеров в сложной экономической и геополитической ситуации, обеспечение наличия продукции непосредственно на рынке продаж, предоставление наиболее благоприятных условий, возможностей и средств для продвижения торговой марки в непосредственном и более узком сотрудничестве с нашими дистрибьюторами.

Armorg: *В чем, по вашему мнению, сейчас заключаются основные задачи компании TECOFI в целом и российского филиала в особенности?*

С. Л.: Основной целью нашей компании, как производителя, является предложение широкого ассортимента качественной продукции по доступным для потребителя ценам. За последние 2 года, учитывая новые экономические реалии рынка, мы

смогли с успехом разработать, произвести и предложить более качественную, но при этом менее дорогую продукцию нашего основного товарного ассортимента, используя более современные и экономичные производственные методы и технологии.

Расширение ассортимента в соответствии с требованиями рынка, увеличение типоразмеров продукции, более экономичные современные решения являются нашими приоритетными задачами. Одним из исторически сформировавшихся преимуществ компании TECOFI в работе с клиентами является компетентная техническая поддержка в подборе оборудования в соответствии с требованиями заказчика. Это и является одной из основных задач нашего филиала в России — а именно помощь партнерам в продвижении нашей продукции, а также активное сопровождение проектных работ и объектных сделок.

Не стоит также забывать и о едином экономическом пространстве, которое формируется в настоящее время. Продвижение продаж на этой обширной территории также будет входить в компетенции нашего филиала.

Armorg: *Не изменится ли дилерская политика и в целом политика продаж компании TECOFI в связи с открытием филиала?*

С. Л.: Этот вопрос вполне закономерно беспокоил наших российских партнеров после принятого нами решения по открытию торгового филиала. Никаких изменений в форме реализации нашего товара нет. Потребитель по-прежнему может приобрести нашу продукцию через сеть официальных дистрибьюторов. Поддержка для наших партнеров сможет стать только более активной и эффективной.

Armorg: *Какие другие возможности и перспективы открываются перед компанией TECOFI и вашими партнерами с появлением филиала?*

С. Л.: Во-первых, мы создали в Москве склад и сформировали товарный запас широкого ассортимента, что позволяет обеспечить наших партнеров готовой продукцией и, соответственно, предложить клиенту быстрые сроки поставки. Как я уже отмечал, это также более тесная работа с проектными организациями и заказчиками для интегрирования нашего оборудования на стадии проектирования объектов. Это и прямое сотрудничество с производителями пневматических и электрических приводов с возможностью комплектации наших изделий их оборудованием непосредственно на рынке реализации за более короткие сроки.

Мы также ставим перед собой задачу по созданию сервисной службы.

Armorg: *Спасибо за беседу! В заключение — ваши пожелания клиентам, партнерам и читателям.*

С. Л.: Кризис — это всегда новые возможности, новый повод для инноваций и для рывка вперед. Поэтому хочу пожелать всем оптимизма и воплощения в жизнь новых начинаний и идей. Также в преддверии новогодних праздников хочу поздравить всех верных подписчиков вашего замечательного издания, которое с удовольствием читают и наши русскоязычные коллеги во Франции, с наступающим Новым годом и Рождеством!

ТЕКОФИ, ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ПРОМЫШЛЕННОЙ ЗАПОРНОЙ АРМАТУРЫ

Tecofi'Ф
VALVE DESIGNER - FRANCE

Открытие торгового филиала



Уважаемые партнёры,

С радостью сообщаем вам, что начиная с августа текущего года, на территории Российской Федерации начинает свою деятельность торговый филиал компании TECOFI, компания ООО «ТЕКОФИ РУС».

В этом году Компания TECOFI празднует свой юбилей, 30 лет сотрудничества со своими многочисленными клиентами и международными партнёрами.

Наша компания растёт и развивается.

Нашей целью является более активная поддержка наших партнёров в актуальных экономических и геополитических условиях, обеспечение наличием продукции непосредственно на рынке продаж, предоставление наиболее благоприятных условий и средств для продвижения торговой марки TECOFI.

Это новые возможности и перспективы для наших партнёров!

Все функции и полномочия Представительства АО ТЕКОФИ переходят к филиалу.



ООО «ТЕКОФИ РУС»

Ул. Грузинский вал, д. 11,
стр.3, офис 20, 123056, Москва

Тел.: + 7 495 980 72 60, 980 53 74

Факс: + 7 495 980 72 61

info@tekofi.ru

www.tecofi.fr/ru

