

## TECOFI RECHERCHE

### UN TECHNICO COMMERCIAL ITINERANTS CDI (H/F)

<b>Service</b>	- FRANCE
<b>Zone géographique</b>	- BRETAGNE
<b>Date de prise de poste</b>	- Dès que possible
<b>Formation</b>	- BTS, DUT Technico Commercial Ecole supérieure de commerce
<b>Expérience</b>	- 3 ans minimum dans le commercial terrain
<b>Connaissances spécifiques</b>	Langues : <input type="checkbox"/> Anglais <input type="checkbox"/> Allemand <input type="checkbox"/> Chinois <input type="checkbox"/> Italien <input type="checkbox"/> Russe Bureautique <input checked="" type="checkbox"/> Pack Office <input checked="" type="checkbox"/> Outlook <input checked="" type="checkbox"/> Navision <input checked="" type="checkbox"/> Internet Divers :
<b>Descriptif du poste</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Préparer les projets de tournées</li> <li>- Visiter, conseiller et orienter les prospects à fort potentiel en présentant les caractéristiques et les performances des produits</li> <li>- Maintenir un contact direct avec les clients, en leur apportant toute l'assistance technique et commerciale qu'il sera en mesure de leur fournir</li> <li>- Assurer le suivi des ventes et règlements</li> <li>- Assister aux réunions d'informations et d'études que la Société pourrait organiser ainsi qu'à tout salon, où sa présence serait souhaitée par la Direction</li> <li>- Elaborer et transmettre à son responsable ses plannings prévisionnels et des rapports d'activités écrits et détaillés</li> <li>- Rédaction de rapports commerciaux</li> <li>- Mener toute mission supplémentaire qui pourrait lui être confiée</li> </ul>
<b>Qualités requises</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Connaissance en génie mécanique ou mécanique des fluides</li> <li>- Dynamique, grande capacité de travail</li> <li>- Esprit d'équipe, rigueur, adaptabilité, autonomie et capacité d'analyse</li> </ul>
<b>Rémunération</b>	- Selon expérience

Merci d'adresser votre candidature sur la boîte mail RH : [rh.tecofi@tecofi.fr](mailto:rh.tecofi@tecofi.fr)